

Versele – Key Accountmanager Specialized Retail (International)

Functie:

Als **Key Account Manager Specialized Chains** speel je een **cruciale rol in de internationale groei** van Versele-Laga via onze meest strategische **retailpartners**. Je bent verantwoordelijk voor de **ontwikkeling van key accounts** in meerdere markten, en ondersteunt actief de **Channel Manager** bij de uitvoering van de **kanaalstrategie** en het **coachen van lokale Key Account Managers**.

Kernverantwoordelijkheden

1. Key Accountmanagement

- **Fungeren als expert** in de organisaties en strategieën van onze klanten, met het uitbouwen van **sterke netwerken** via evenementen, beurzen en **rechtstreekse contacten**.
- Uitvoeren van **grondige analyses** van **verkoop-, distributie- en marktcijfers** om **groeimogelijkheden** te identificeren en **risico's** te evalueren.
- Vertalen van Versele-Laga's **strategie voor gespecialiseerde ketens** naar **concrete, op maat gemaakte key account plannen**.
- **Crossfunctionele samenwerking** met sales, marketing, logistiek, finance en customer service om **interne afstemming** te garanderen (bv. **category management, communicatieplanning, supply chain-coördinatie**).
- **Leiden van onderhandelingen** op **hoofdkantoor niveau** en zorgen voor **naadloze uitvoering** via de betrokken stakeholders bij de klant (bv. **category managers, online teams, supply chain**).
- **Coördineren van key accounts over verschillende landen heen**, in nauwe samenwerking met de **lokale Versele-Laga teams** (bv. **prijzetting, contracten, commerciële afstemming**).
- Regelmatig **rapporteren aan de Channel Manager** en correcte input leveren voor **forecasting** en **go-to-market optimalisatie**.

2. Strategische Ondersteuning

- De **Channel Manager** ondersteunen bij de **internationale uitrol** van de **modern trade-strategie**.
- **Meewerken aan het optimaliseren van wereldwijde processen** binnen **key account management**.
- **Coachen en begeleiden van lokale Key Account Managers** om **strategische consistentie** en **sterke uitvoering** te garanderen.
- **Nauw samenwerken met Country Sales Managers** om de **marktgebonden noden en opportuniteiten** op elkaar af te stemmen.

Profiel:

- Je beschikt over een **masterdiploma** in een relevante richting (bijv. **Bedrijfskunde, Economie, Marketing**).
- Je spreekt en schrijft **vloeiend Nederlands, Frans en Engels**; kennis van het Duits is een **sterk pluspunt**.

- Je hebt **3 tot 5 jaar ervaring** als **Key Account Manager** op nationaal niveau, bij voorkeur binnen een (internationale) **FMCG-omgeving**.
- Je kan een bewezen track record voorleggen in:
- Het **ontwikkelen en uitvoeren van Key Account plannen**
- Het toepassen van **Category Management-principes**
- Het uitvoeren van **data-analyses** (bv. **Nielsen, GfK**, data van retailers)
- Het **leiden van crossfunctionele projecten** van concept tot implementatie
- **Internationale ervaring** is een **must**.
- **Ervaring in de petfoodindustrie** is een pluspunt, maar **geen vereiste**.
- Je beschikt over een **sterk analytisch en strategisch inzicht** en weet data om te zetten in concrete acties.
- Je hebt **uitstekende communicatie- en interpersoonlijke vaardigheden** en een **commercieel instinct**.
- Je toont **veerkracht, verantwoordelijkheidszin en doorzettingsvermogen** in een dynamische werkomgeving.
- Je voelt je thuis in een **internationale en multiculturele context**.
- Je bent **bereid om regelmatig te reizen**, met **1 à 2 dagen per week op het hoofdkantoor in Deinze** en de rest bij klanten in jouw regio.

Aanbod:

- Een **competitief salaris en voordelenpakket**, afgestemd op jouw ervaring en impact.
- De kans om te werken in een **gedreven en gepassioneerd team** binnen een **dynamische en groeiende sector**.
- Een **leidende rol** binnen een **grote, ambitieuze en internationale familiale onderneming**, waar jouw bijdrage echt telt.
- De mogelijkheid om een **betekenisvolle impact te hebben op het leven van huisdieren en hun eigenaars wereldwijd**.
- Een **samenwerkingsgerichte en innovatieve werkomgeving**, waarin jouw ideeën en creativiteit op prijs worden gesteld.
- Een **uniek voordeel**: jouw **goed opgevoede huisdier** (hond, kat, konijn, vogel of kip) kan één van onze **geliefde kantoorbezoekers** worden!
- Een **echte familiale sfeer**, met actieve deelname aan **teamactiviteiten** zoals de **Versele-Laga Run in Deinze**, de **Versele-Laga Classic** (wielerevent) en nog veel meer.

<https://www.versele.com/nl/be>